



« Editeur, Intégrateur,
Hébergeur informatique
pour les PME et MGE »

© Le groupe Prodware

Acteur majeur de l'intégration de solutions de gestion auprès des entreprises. Prodware exerce plusieurs métiers :

- L'intégration de solutions ERP,
- Les réseaux et infrastructures,
- L'ingénierie logicielle et e-business.

© Les gages de qualité

Prodware est le premier intégrateur des solutions de gestion Microsoft et Sage en France.

© Les chiffres clefs

Création	1989
Effectif	1100 personnes
Clients	17 500
En France	19 agences
C.A. 2011	106,9 M€



☎ 0 979 999 040
www.prodware.fr
infra@prodware.fr



« Depuis plus de 5 ans, PRODWORD commercialise ALTOSPAM, une solution de sécurisation de messagerie en mode SaaS. La fiabilité, la disponibilité du service et un positionnement prix pertinent rendent cette solution antispam particulièrement adaptée aux besoins de nos clients, qu'ils soient des TPE, des PME ou des grands comptes ».

Stéphane Gillot – Directeur Commercial Infrastructure
PRODWORD IDF & Bretagne – Pays de Loire

LE CONTEXTE CHEZ PRODWORD

Pour éviter la perte de productivité, la **protection des flux de messagerie** contre les virus et les spams demeure prioritaire voire stratégique pour tous nos clients, quels que soient leur taille et leur secteur d'activité. En tant qu'intégrateur de solutions Infrastructure & Cloud pour près de 10% du marché SMB français, nous souhaitons mettre à la disposition de nos clients un service fiable et performant.

PRODWORD a référencé le service ALTOSPAM dès 2007. Précurseur dans le domaine des solutions de protection de messagerie externalisée, ALTOSPAM nous a permis de proposer à nos clients un **service SaaS** plus **fiable** que les appliances traditionnelles tout en restant aussi performant.

UN TAUX DE TRANSFORMATION SUPERIEUR A 80%

La solution On-line « ALTOSPAM » est totalement intégrée à notre catalogue. Notre force commerciale répartie sur 19 agences en France est chargée de la commercialiser auprès de nos clients. Une version d'évaluation est mise à disposition gratuitement pendant 15 jours. Cette période permet à nos clients d'apprécier **la performance de la solution**. Résultat : **plus de 80 %** des tests aboutissent à la souscription de la solution. Nos clients souscrivent un contrat d'abonnement basé sur le nombre de noms de domaines et de boîtes emails protégées, sur une période de 12 ou 36 mois, cette dernière permettant de bénéficier de tarifs plus avantageux.

UN DEPLOIEMENT FACILITE GRACE AU MODE SaaS

Simple et rapide, l'implémentation du service ALTOSPAM est réalisée directement par notre service technique, sans installation matérielle ou logicielle avec un fonctionnement autonome et des mises à jour intégrées. Ce service s'administre très facilement à distance.

LA SATISFACTION DES CLIENTS PRODWARE

La solution ALTOSPAM cumule de nombreux avantages qui la démarquent des autres acteurs. Nos clients apprécient en particulier :

- **L'efficacité du service** : ALTOSPAM est une **solution complète** de sécurisation de la messagerie qui protège les serveurs de mails vis-à-vis de l'extérieur contre les spams, virus, scams, phishing, attaques par déni de service, et le relaying. Les technologies utilisées garantissent un fort taux de détection des spams et virus et un **taux de faux-positifs** remarquablement faible, tout en étant transparentes pour nos clients et leurs destinataires.
- **La disponibilité** : La redondance géographique des serveurs et leur supervision permanente garantissent une très haute-disponibilité du service. ALTOSPAM bufférise également de manière automatisée les emails en cas d'indisponibilité des serveurs de messagerie de nos clients.
- **La transparence et l'autonomie du service** : grâce à l'interface d'administration et aux logs, les clients ont une visibilité complète sur les messages filtrés. Les faux positifs éventuels peuvent être libérés. La performance du service réduit considérablement l'administration manuelle en raison de sa haute fiabilité et de l'automatisation de la plupart des tâches, notamment l'apprentissage automatique des adresses emails du client. Aucun paramétrage spécifique n'est nécessaire.

LES BENEFICES POUR PRODWARE

En tant que revendeur, nous bénéficions :

- De la mise à disposition d'une **interface de gestion** pour nos comptes clients **simple, ergonomique**, gérée directement par nos équipes administratives.
- D'une **marge intéressante et récurrente** sur la revente d'un service qui ne nécessite aucun investissement financier de départ et se renouvelle simplement avec d'excellents taux de reconduction.
- D'un **partenariat commercial** basé sur la réactivité et la proximité : en permanence à l'écoute des besoins de nos utilisateurs, toute l'équipe d'ALTOSPAM est disponible, tant au niveau commercial que technique. Leur efficacité est à l'origine de la pérennité de notre collaboration.



La technologie ALTOSPAM en quelques chiffres....

- ☐ 15 technologies anti spams,
- ☐ 4 anti-virus intégrés,
- ☐ Plus de **99%** des spams bloqués,
- ☐ Faux-positifs inférieur à **0,01%**,
- ☐ Disponibilité supérieure à **99,99%**.

A propos d'Oktey, l'éditeur ALTOSPAM

Oktey est une entreprise créée en 2002 et basée en région toulousaine. La société est spécialisée dans le développement de produits et services pour la sécurisation des messageries.

A ce jour, OKTEY commercialise les solutions externalisées :

- ☐ **ALTOSPAM**, un service de sécurisation des emails,
- ☐ **MAILOUT**, un service de filtrage du flux de messagerie sortant,
- ☐ **AMAILOR**, un service d'hébergement de messageries électroniques professionnel,
- ☐ **AUDEMAIL**, un service de vérification automatique de blacklistage de serveurs.

☎ **0 825 950 038**
www.oktey.com
info@oktey.com